

Motivatietrainers zien een markt in ondernemers die snel geld willen verdienen



Een bezoeker dansend op zoek naar geld, rechts 'passieboer' Pieter Monsma. Foto's Ilvy Njikiktijen



Dans je geldthermostaat nu maar eens op warm

Ondernemers hebben het zwaar. Op een seminar leren ze dat succes voor het oprapen ligt. Als ze maar andere, betere, 'geldgedachten' hebben.

Door onze redacteur
CAMIL DRIESSEN

UTRECHT. Snoeiharde, opzweepende muziek knalt uit de boxen. „Good Girl!... I Know You Want It.” Als een ervaren goeroe komt Tineke Rensen op. Gedurende een halve minuut neemt ze het welkomstapplaus letterlijk met open armen in ontvangst. „Wie van jullie wil meer geld in zijn leven? En wie wil nog meer geluk?“, roept Rensen door de microfoon langs haar wang. „Heel goed. Applaus voor jullie zelf.”

Het tweedaagse seminar 'Mindpower & Money: waarom je emoties over geld, je omzet beïnvloeden?' is haar idee. Ondernemers hebben het zwaar. Op het seminar kunnen ze leren dat succes voor het oprapen ligt als ze er andere „geldgedachten” op nahouden.

Niemand die weet hoe vaak dit soort bijeenkomsten plaatsvinden in

hotelzaaltjes, zoals deze, in huiskamers, door ingehuurde sprekers op kantoor. Het is de grijze kant van een economie die al jaren in een staat van 'permacrisis' verkeert waarin de ene negatieve raming de andere opvolgt.

Zelf kreeg Rensen door dat het anders moest toen ze twee jaar geleden met 2.500 anderen bij de 'Millionaire Mind' in de RAI de Canadees T. Harv Eker aan het werk zag. „Ik wist direct dat ik dat ook wilde: spreken voor grote groepen en daarmee geld verdienen.” Ze verkocht haar buitensportbedrijf en werd 'motivational spreker'. Tijdens haar eerste eigen seminar wil ze de „interne geldthermostaat” van de deelnemers omhoog draaien.

Haar aanvankelijke streven was hondervijftig deelnemers. Het zijn er twintig geworden. Allen vrouw, variërend in leeftijd van ongeveer 30 tot 60 jaar. Veelal kleine zzp'ers in onder meer de zorg en informatietechnologie. De kosten voor deelname bedragen 97 euro, maar voor mensen in de bijstand zijn tien plaatsen voor 10 euro beschikbaar.

Rensen, haar crew van zeven personen en de deelnemers hebben zich verzameld in een zaal van tien bij tien meter in het Carlton President

hotel in Utrecht. Op dezelfde verdieping is een workshop neurolinguïstisch programmeren (NLP) bezig.

Op een flipover tekent Rensen een boom met wortels: de 'Tree of Life'. „Met die wortels gaan we aan de slag.” De deelnemers moeten iets bedenken wat ze niet bevalt aan hun financiële situatie. „Ik zaai wel, maar ik oogst niet”, vertelt iemand. Dat wordt gevolgd door applaus.

Applaus is belangrijk. De hele dag

'Ik barst nu echt uit mijn voegen'

Zorgondernemer Edith Debije

door zet Rensen applaus in als iemand iets heeft gezegd. Ook moet er om de haverklap gedanst worden op muziek van Dr. Alban en Beyoncé. „Dat doen we ook om in het hoofd iets in beweging te zetten.”

Via de 'money breakthrough method' moeten deelnemers emotioneel afrekenen met hun geldsituatie. „Tranen zijn prima”, zegt Rensen. „We zorgen met zijn allen dat jij er doorheen komt.” Ze vraagt een

vrouw om beide handen op haar hart te leggen en hard te roepen: „Ik verdien het om mezelf lief te vinden.” Iemand huilt omdat ze inziet dat ze zichzelf dankzij haar ouders niet veel geld waard vindt.

Na de lunch moet iedereen een krachtig 'money power-statement' (zoals: „Ik ben een onuitputtelijke geldbron”) formuleren en een actie bedenken die verandering teweegbrengt in het eigen geldgedrag.

Rensen doet het niet alleen. Ze krijgt hulp van de tomeloos enthousiaste gastspreker Arthur Brekelmans. „Jullie zijn stuk voor stuk kanjers.” Hij tekent een grote, ronde cirkel op het witte bord en ramt er zijn hoofd tegenaan. „Zo doen de meeste mensen het. Ze kijken alleen maar naar hun problemen.”

Brekelmans is auteur van *Stop dat gezeik, iedereen rijk!* „Een geldmachine voor mij, want iedereen wil het lezen.” Hij wil de deelnemers graag helpen met hun „eigen geldmachine”. Daarom verkoopt hij een onlinecursus voor het maken van een e-book. Normaal is dat pakket te koop voor 2.376 euro. Bij Brekelmans voor 777 euro, maar speciaal voor de deelnemers kost het alleen dit weekend 497 euro. Het is achterin de zaal te be-

stellen. Betalen in termijnen kan ook. Zelf heeft hij van zijn boek 800 paperbacks en 2.000 e-boeken verkocht. Op het seminar verkoopt hij er nog eens zes.

Ook 'De Passieboer' Pieter Monsma komt opdagen. Vroeger akkerbouwer, nu 'motivational trainer'. In een blauwe overall zwaait hij enthousiast met hooi- en mestvorken. Zijn boodschap luidt: „Denk groot! Je kan alles in je leven bereiken.” Als examenstunt stortte Monsma zijn school ooit vol met zand om het op een strand te laten lijken. Sindsdien gelooft hij heilig in „groot denken”.

Na afloop heeft een aantal deelnemers wat kritiek op het „Amerikaanse gehalte” van de seminar, zoals het dansen en schreeuwen van kreten. Maar er zijn toch vooral positieve geluiden te horen. Zorgondernemer Edith Debije is enorm onder de indruk. Ze voelde zich al eens eerder groot, toen ze op vakantie op een berg stond en met de zon in haar rug haar armen spreidde en haar schaduw zag. „Na vandaag heb ik het idee dat ik uit mijn voegen barst. De adrenaline stroomt door mijn lijf. Ik zit echt te trillen op mijn stoel en heb geleerd dat mijn mogelijkheden onbegrensd zijn.”

Advertentie

BELEGGINGSFONDSEN ZONDER AEX NOTERING

notering in euro tenzij anders aangegeven

Allianz

Allianz

Internet: www.allianz.nl

	Laatst	+/-	%	Vorige
Allianz Australische Dollar Fonds	18,36	0,23	1,27	18,13
Allianz Britse Ponden Fonds	11,90	0,00	0,00	11,90
Allianz Garantie Fonds 1992	14,47	0,00	0,00	14,47
Allianz Garantie Fonds 1993	10,75	0,00	0,00	10,75
Allianz Groen Rente Fonds	32,09	0,05	0,16	32,04
Allianz Stallingsrekening	45,09	0,01	0,02	45,08

INSINGER DE BEAUFORT
BNP PARIBAS WEALTH MANAGEMENT

INSINGER de BEAUFORT ASSET MANAGEMENT

T: (020) 521 54 50 I: www.insinger.com E: client.services@insinger.com

	Laatst	+/-	%	Vorige
IdB Income Plus Fund	38,32	-0,08	-0,21	38,40
IdB MM Balanced - EUR class	94,68	-0,41	-0,43	95,09
IdB MM Equity - EUR class	83,48	-0,38	-0,45	83,86
Multiple Managers European Bond - A EUR	160,35	0,07	0,04	160,28

HOF HOORNEMAN BANKIERS
THE VALUE INVESTORS

Hof Hoorneman Bankiers

T: 0182-597777 E: info@hofhoorneman.nl I: www.hofhoorneman.nl

	Laatst	+/-	%	Vorige
Hof Hoorneman Emerging Markets	73,53	-1,31	-1,75	74,84
Hof Hoorneman Obligatie Fonds	34,39	-0,07	-0,20	34,46
Hof Hoorneman Real Estate Value	35,95	-0,18	-0,50	36,13

Uw beleggingsproducten publiceren in deze rubriek:

IEX Media BV
Telefoon: 020 - 435 21 70
E-mail: sales@iex.nl
www.freemediagroup.nl

IEX.nl
van beleggers voor beleggers

Bron koersinformatie in deze rubriek:

vwd group
Telefoon: 020 - 710 17 10
www.vwd.eu

vwdgroup:
excellence in financial solutions

NRC Handelsblad en vwd group aanvaarden geen aansprakelijkheid voor eventuele onvolkomenheden of onjuistheden.

'Maak zelf EU-drones'

Door een onzer redacteurs
AMSTERDAM. Drie Europese defensiebedrijven willen zelf drones, onbemande vliegtuigen, bouwen. Zo zijn Europese legers minder afhankelijk van Amerikaans en Israëliësch materieel.

Het pan-Europese EADS, het Franse Dassault en het Italiaanse Finmeccanica benadrukken dat samen materieel ontwerpen goed voor de werkgelegenheid is. Finmeccanica is in Nederland bekend als moederbedrijf van AnsaldoBreda, fabrikant van de Fyra-hogesnelheidstrein.

Duitsland en Frankrijk gebruiken nu Israëliëse 'drones' boven Afghanistan, Italië maakt gebruik van Californische toestellen. EADS zegt inmiddels 100 miljoen euro in de ontwikkeling te hebben gestoken. Dat was tevergeefs omdat overheidssteun uitbleef.